

集装箱项目市场数据调研

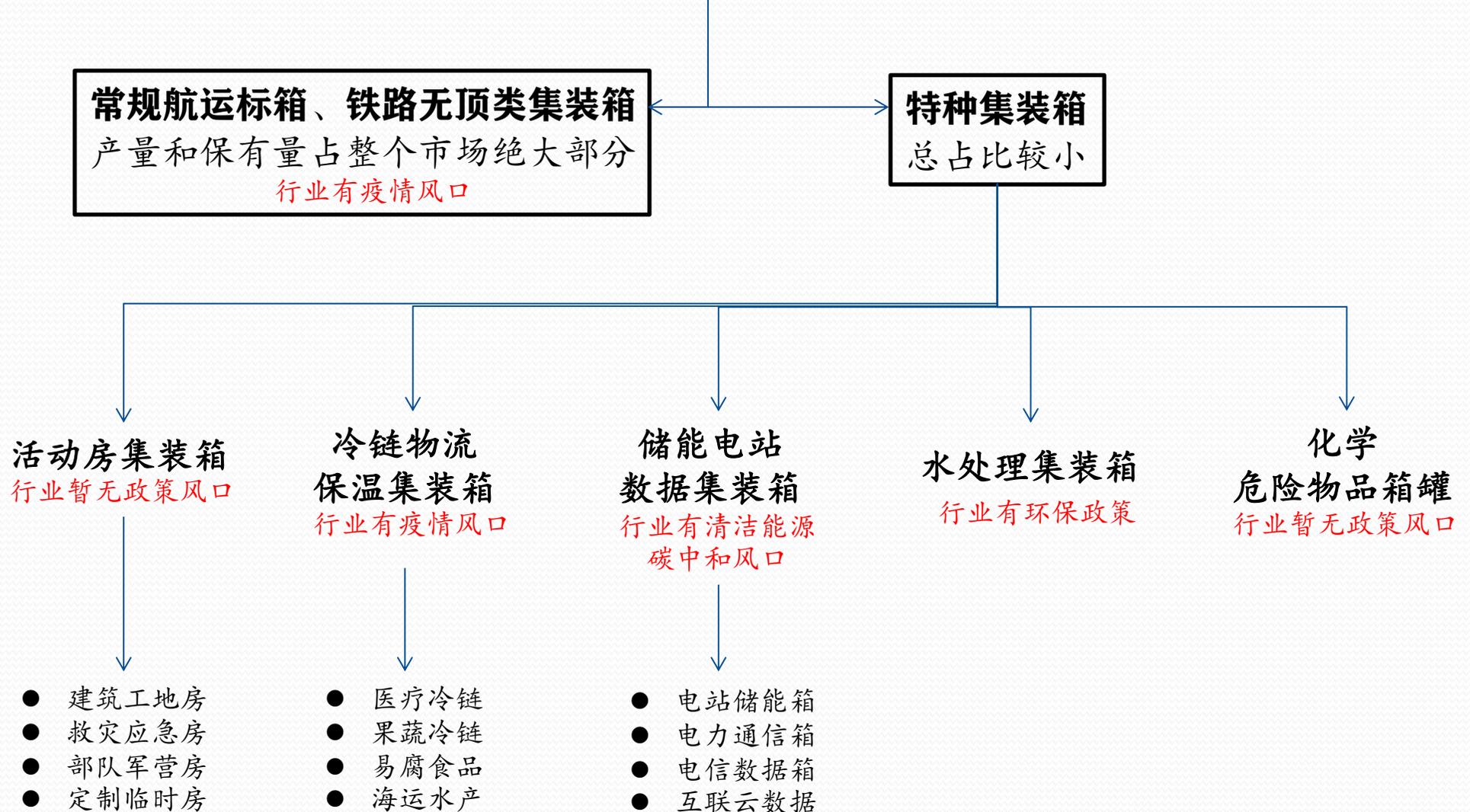
- 一、目前金属集装箱行业环境概述。
- 二、近期国内金属集装箱市场的产销状况。
- 三、海运箱主要生产商和客户数据。
- 四、特种集装箱的相关信息。
- 五、周边相关产业调研情况。
- 六、投资机会和风险。
- 七、新型可折叠式集装箱
- 八、分析结论

市场部

2021年12月6日

一、目前金属集装箱行业环境

1、金属集装箱市场分类：



一、目前金属集装箱行业环境

2、当前国际航运类集装箱行业整体情况：

中国企业已经持续十几年为全球提供超过95%以上的金属集装箱产能，生产全球超过96%的干货集装箱和近乎100%的冷藏集装箱，其中常规海运、铁路集装箱又占总量的90%以上（中研数据）；自2020年初新冠疫情爆发并全球扩散以来，国际集装箱需求从最初的疲缓下降到当年8月开始逆转，从产量、运费和售价已保持连续十几个月的全面爆发式增长，2021年前三季度中国集装箱出口同比增长241.3%（海关数据），进入四季度，随着中国造箱企业加大生产力度，月产能已经由以往的20万标箱提升至历史最高的近50万标箱，（中研数据），目前空箱短缺的情况暂时得到缓解，从最严重时海运进口空箱缺口200万标箱，到目前主要集装箱生产企业新箱库存已超过40万标箱，新箱供给已有较为充足的保障（东财数据），预估今年全球集箱销量600万标箱，未来两年或回归正常300-400万标箱（招商证券）。

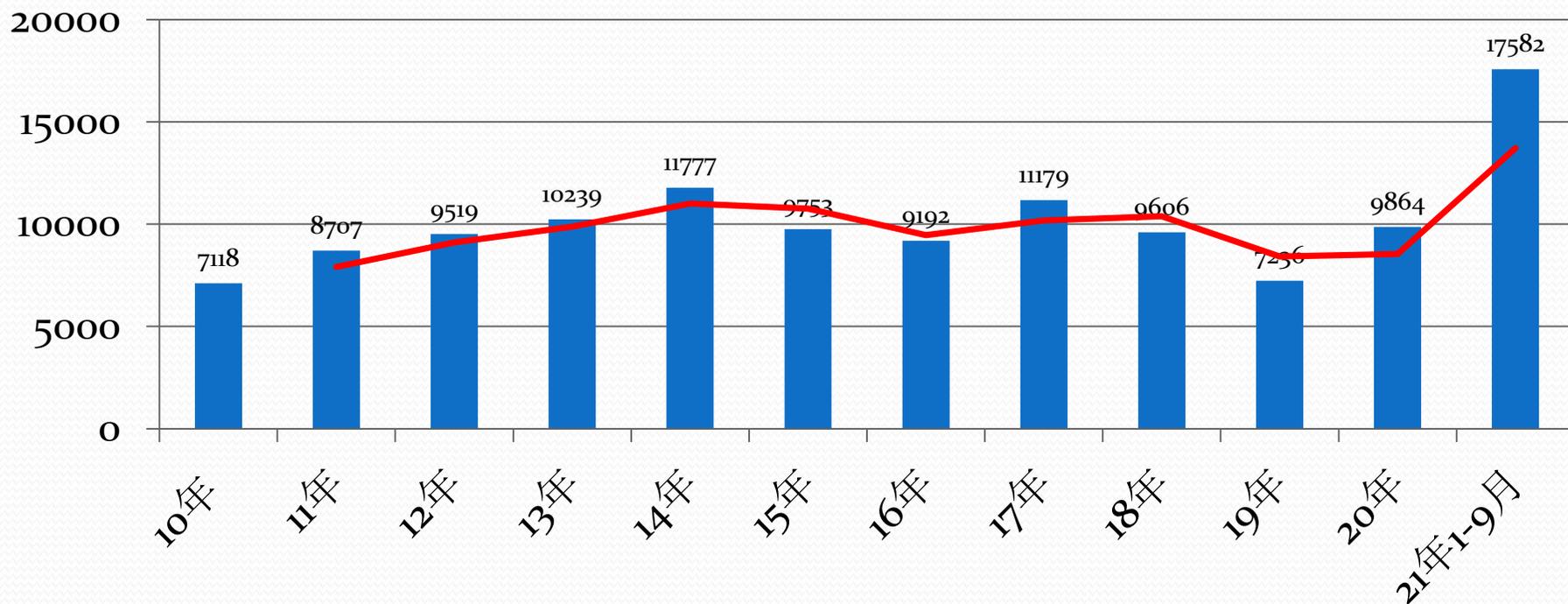
3、此次量价及海运费同时暴涨主要原因：

- 初期直接受疫情影响打乱国内集装箱生产节奏；
- 国内疫情控制后海外疫情爆发并失控加剧，引起海外制造工厂大规模停工，导致国内外贸出口持续增长、跨境电商突起，全球货运需求不均衡性增加；
- 海外主要港口因疫情加剧引起集装箱周转效率低下、港口拥堵、船期延长，处于运程中和留置海外暂时无法运回的空箱数量增加；
- 全球集装箱船闲置运力降至不足1%，除必须维修船舶，基本所有运力已投入市场；
- 美国政府全民发钱补助刺激消费，市场通货膨胀，圣诞节前传统消费旺季需求激增；
- 主要生产原材料的大幅涨价；

二、近期国内金属集装箱市场的产销状况

表 1：2010年-2021年1-9月中国金属集装箱产量数据图（万立方米）

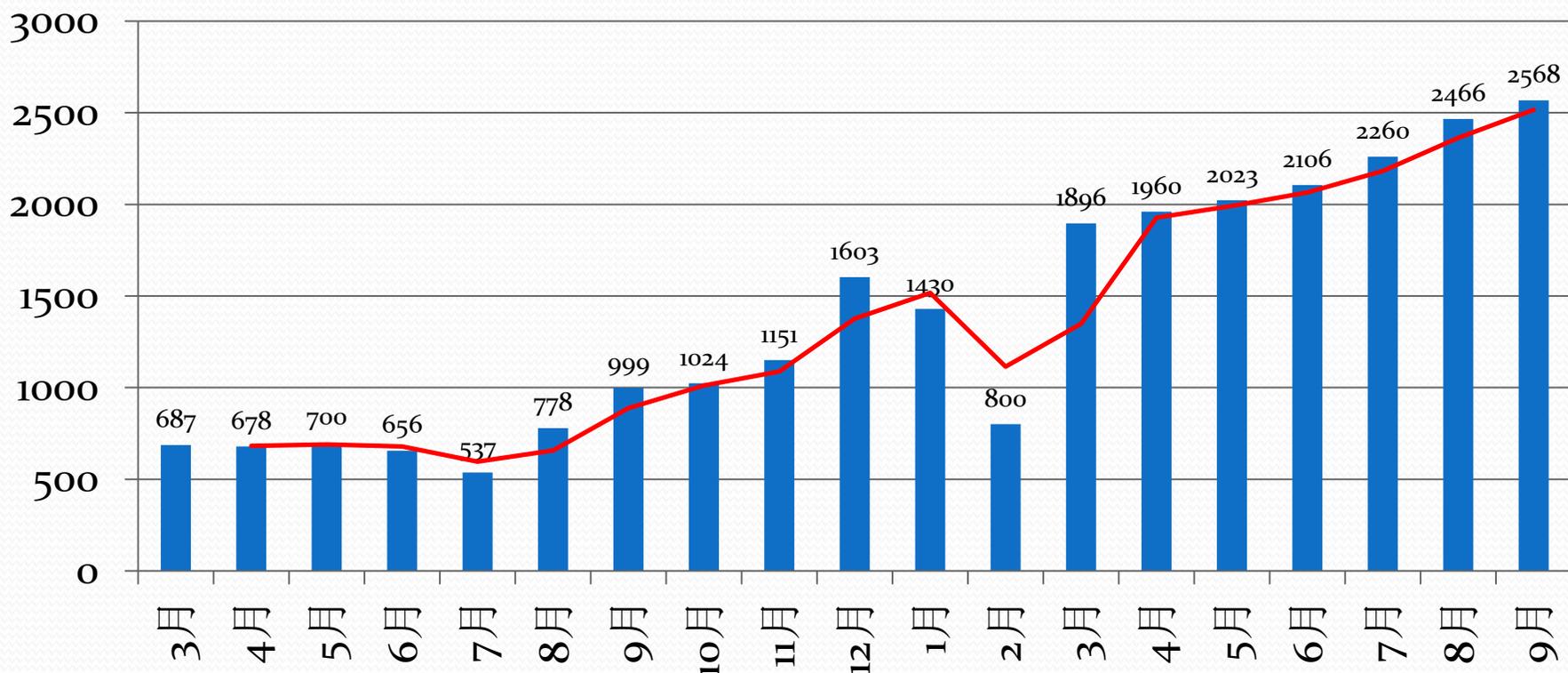
数据来源：中商行业数据



通过近十年数据比较：金属集装箱产量自2019年低谷后，从2020年开始拐向复苏，2021年1-9月产量已经远超近十年的最高年份2014年全年，甚至超过了19、20年两年的总和，但这一现象更多是受全球疫情爆发并加剧，航海货运集装箱紧张影响。

二、近期国内金属集装箱市场的产销状况

表2：2020年3月-2021年9月中国金属集装箱产量数据图（万立方米）
数据来源：中商行业数据

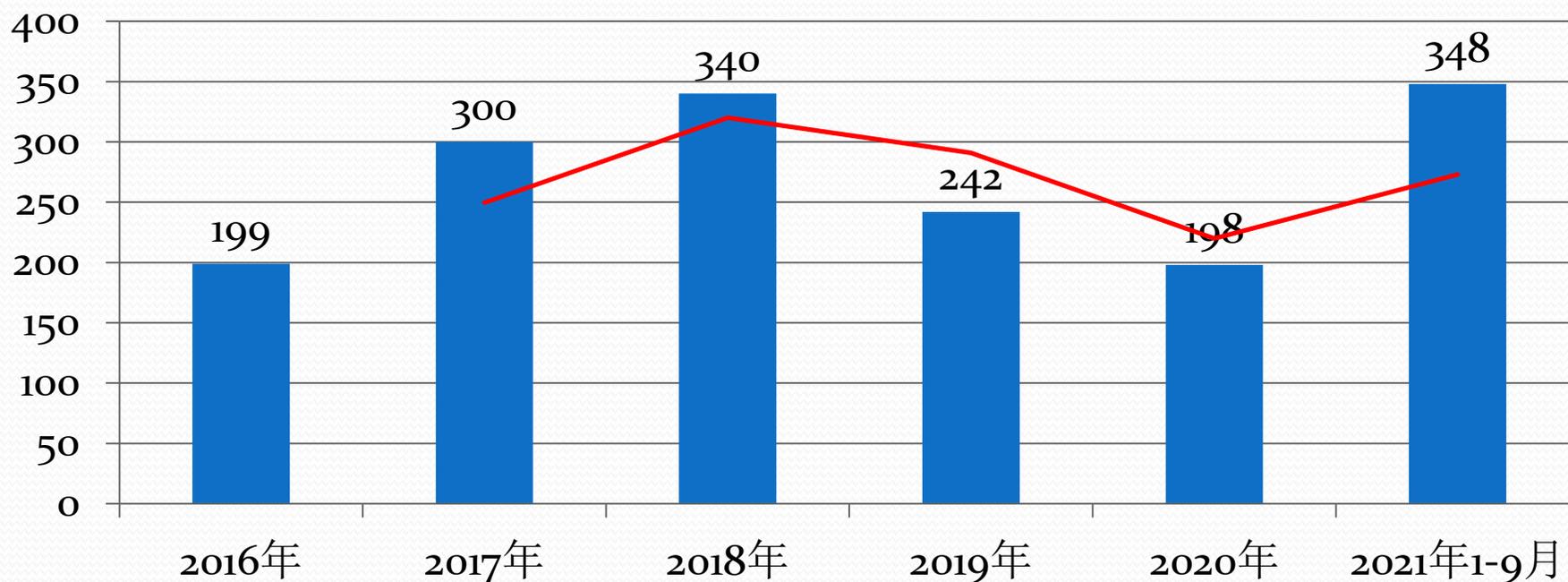


通过2020年3月-2021年9月数据比较：集装箱市场在2020年国内疫情爆发期维持低迷，在2020年7月国内疫情受控后开始扭转持续低迷的趋势开始大幅度增长，除去1、2月中国传统春节期，其他月份都是大幅稳步增长，分析主要原因受国外（特别是制造业新兴市场东南亚大面积停工）疫情再度失控，欧美等需求国港口码头船舶拥堵，效率低下，导致大批集装箱都无法及时卸货再周转，而国内疫情受控产能开足，外贸出口依旧强劲对货柜需求强劲所致（期间各地限电、限产，原材料暴涨明显，时间点都比较吻合）。

二、近期国内金属集装箱市场的产销状况

表3: 2016年-2021年9月中国集装箱出口数据图 (万个)

数据来源: 中商行业数据

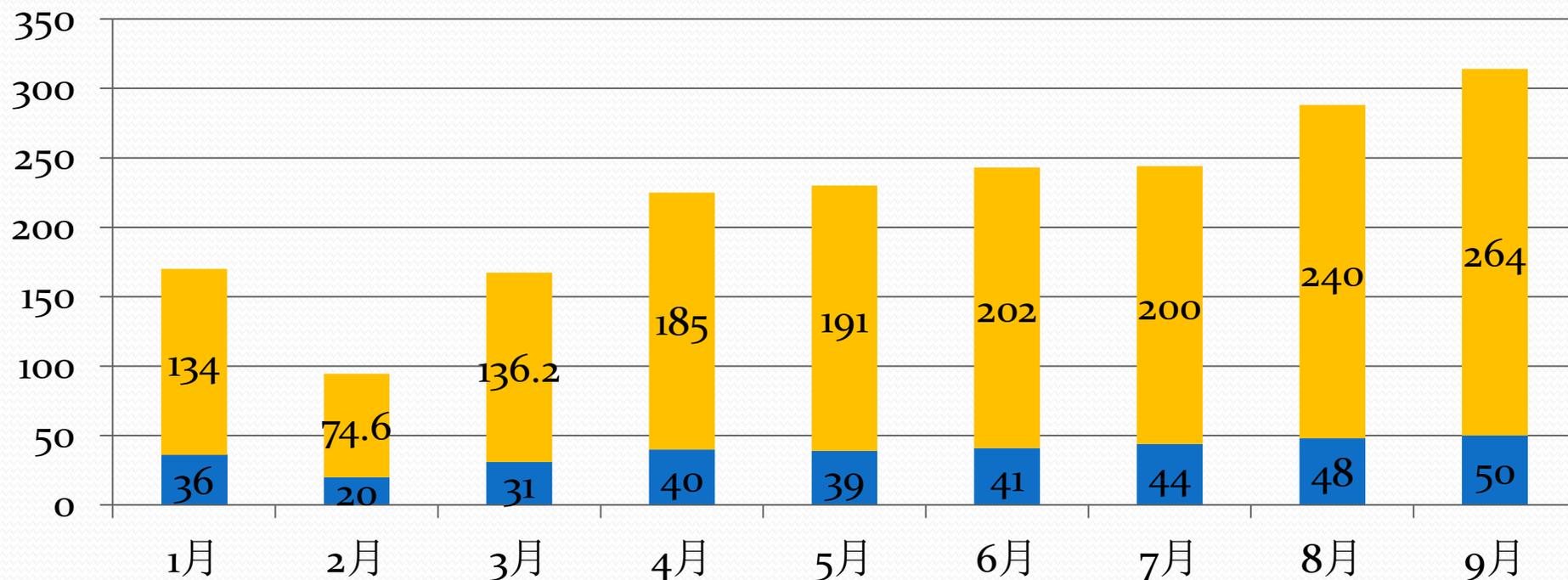


出口数据走势和同期国内金属集装箱产量走势 (表1) 比较接近, 表明中国生产的集装箱产品大部分都是解决海外出口的需求。

二、近期国内金属集装箱市场的产销状况

表4：2021年1—9月中国集装箱 出口量（万个） 金额（千万美元）

数据来源：中商产业数据库



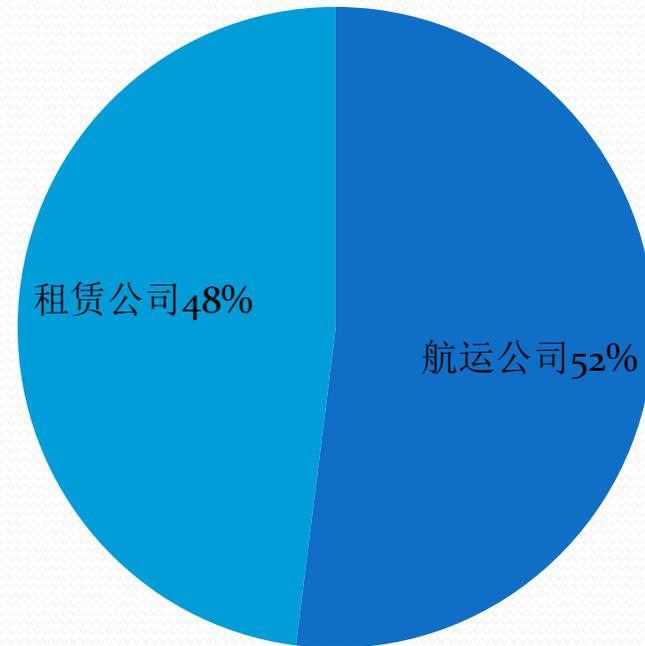
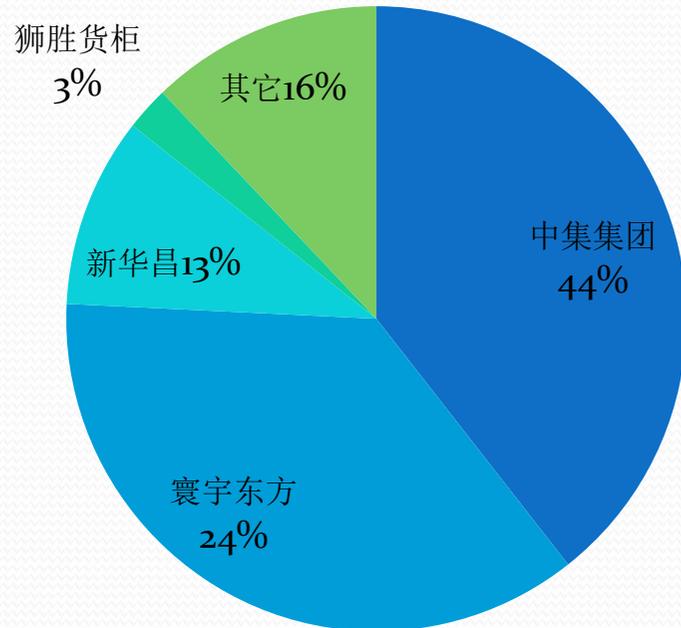
根据数据图比较：2021年1-9月期间集装箱出口金额上涨幅度明显超过出口数量的上涨幅度，与同期原材料价格大幅上涨密切相关（国内钢材市场受中澳铁矿石进口贸易影响，这个影响不确定性较大）。

三、海运集装箱主要生产商和客户数据

表5：主要集装箱生产商、客户分布数据图一
数据来源：东兴证券

2020年全球集装箱保有量4400万TEU，其中航运公司2300万TEU，占比52%

主要生产商市场占比



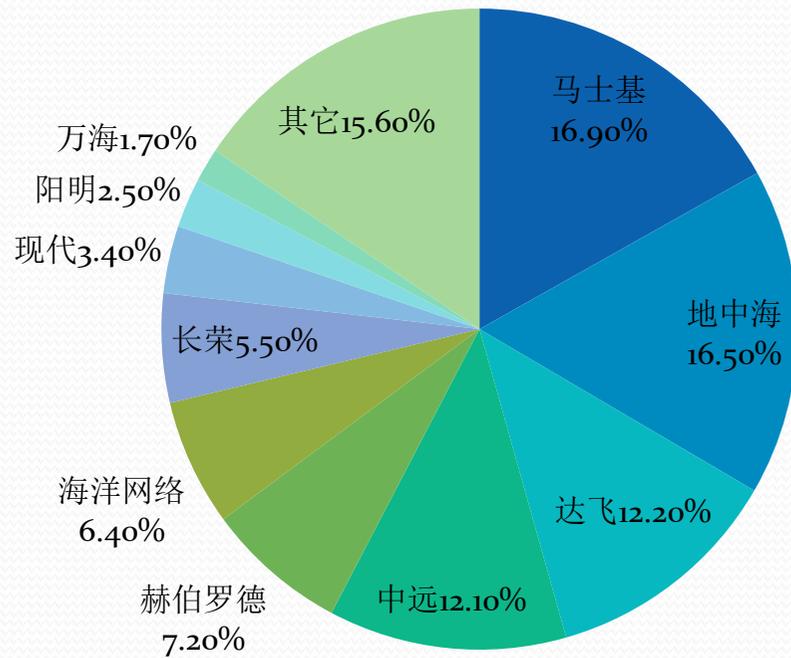
■ 国内集装箱产能非常集中，四大生产商占据达84%的绝大部分市场，其中寰宇东方为中远海发旗下公司，狮胜国内产能已被中远收购。

■ 航运公司客户和租赁公司客户各占据了集装箱客户市场的半壁江山。

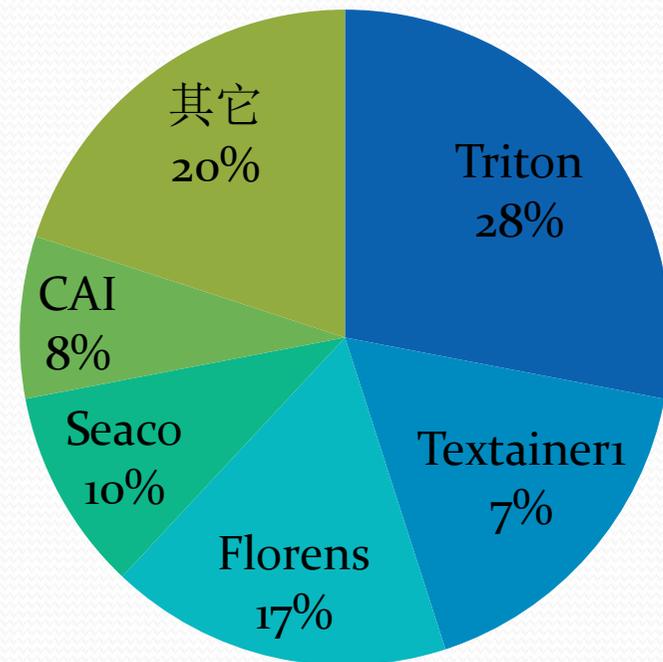
三、海运集装箱主要生产商和客户数据

表6：主要集装箱生产商、客户分布数据图二
数据来源：东兴证券

全球前十航运公司占据集装箱
航运公司市场84%份额



全球前五租赁公司占集装箱
租赁公司市场80%份额



三、海运集装箱主要生产商和客户数据

表7：中集集团2021年前三季度集装箱销量情况
数据来源：中集报表

	一季度	二季度	三季度	合计	同比增长
干货集装箱	45万标箱	69万标箱	77万标箱	190.85万	220.81%
冷链集装箱	20GP单价稳定在12500美元附近			13万标箱	55%
干货集装箱结算单价	均3500美元		均3800美元		

中集集团对海运集装箱市场的判断（11.18投资者关系）：

- 第一：海运供应链紧张不仅是因为港口，还与陆地运输有关，如港口往内陆的铁路运输能力不足，货运卡车不足、因疫情货车司机人力减少，进而导致拥堵影响了空箱回流。到现在为止这个局面改变不了。
- 第二：中国的疫情控制的比较好，中国在全球的供应链中发挥了更重要的作用，所以中国的出口贸易一直是增长，这也增加了集装箱需求。
- 第三：疫情总归会过去的，到时候空箱流转才能正常。但是什么时候才能真正的过去，现在很难做出准确的判断。但有一点是可以肯定的，疫情结束及整体供应链恢复正常后，集装箱需求也会有一个回调，什么时候才能整个链条能恢复正常，预计短期内难以实现。
- 我们判断这个回调过程可能是一个平滑的曲线，主要原因是新冠疫情这两年，集装箱航运需求旺盛，集装箱需求量大，大部分航运公司基本停止或减少淘汰旧箱的步伐，部分旧箱“超期服役”，疫情结束后这批旧箱肯定是要淘汰的。全球目前有超过4000万个集装箱，一般每年淘汰5%左右的旧箱，也就是每年200万个，届时积累了超过两年超过400万个的旧箱淘汰换新需求，可以替代目前空箱流转不畅带来的新箱需求，让需求曲线平滑转换；公司目前集装箱业务排产已到四季度末。
- 新能源变电、储能装备是集装箱板块未来重点的业务拓展方向，积极探索“集装箱+”应用领域。
- 9.27日中集公布收购马士基中国集装箱工业公司100%股权，完善冷链装备制造链。

三、海运集装箱主要生产商和客户数据

中集冷链集装箱情况：

中集冷链业务主要布局冷链装备制造及冷链物流服务，并已加大战略投资布局，目前在冷箱、冷车、移动冷库等领域具备竞争优势，冷箱及冷藏车销量排名前列。

(1) 冷链装备方面：移动冷库业务与广东天业冷链（广东供销）围绕田头冷链体系建设，达成战略合作，共同开展广东省农产品田头预冷、速冻、暂存的试点和推广工作，荔枝预冷项目取得成功；在疫苗运输领域，中集冷云今年7月中标“武汉生物制品研究所新冠疫苗出口温控包装设备项目”，8月首批出口海外的“武汉造”新冠疫苗冷链包装完毕，本次出口的新冠疫苗所使用的温控包装设备为中集冷云研发制造。

(2) 冷链服务方面：持续拓展医药和生鲜领域的专业服务。中集冷云先后为6大国内的新冠疫苗生产企业提供冷链运输服务，包括冷链包装设计、装箱、内陆运输、机场报关、机场操作等一站式服务。在生鲜冷链方面，物流业务已为多家大型进口果蔬商及进口电商平台提供东南亚进口冷链业务，同时积极布局生鲜出口业务，覆盖多样化产品服务体系，结合集团装备优势，积极研发生鲜品种特种冷箱，进一步降低生鲜在运输途中的损耗，更加节能环保，跨境生鲜运输多式联运业务收入再创新高。

中集储能集装箱情况：

2021年前三季度，特种集装箱装备业务继续保持增长，但受疫情及产能等因素影响，增速放缓，在集成装备技术和人才储备方面进一步加大投入，为未来业务发展储备核心能力。目前能源类集成装备业务主要聚焦在新能源变电装备、发电装备、电化学储能装备、能源运维装备和新能源充换电装备等方面，其中新能源变电、储能装备是集装箱板块未来重点的业务拓展方向。集成装备业务未来将继续深耕能源领域，进一步深化与能源领域头部客户的合作，并加强技术研发投入、快速提升产品竞争力，同时积极探索新的“集装箱+”应用领域。

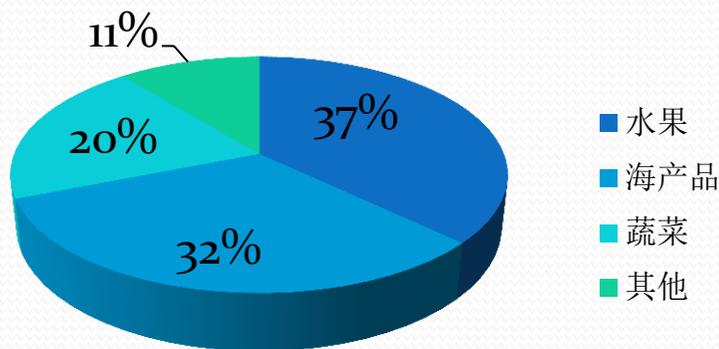
特种集装箱业务将是由于受疫情影响，海运集装箱业务经暴增产能过剩后，接下来的主要增长点，目前增速放缓应该是产能全都投放到供需失衡，更暴利、更简单快速的海运箱制造上。

四、特种集装箱的相关信息

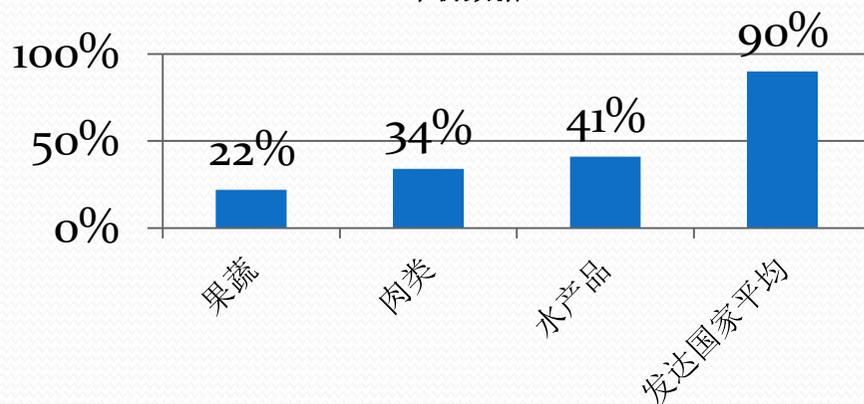
■ 需重点关注的特种集装箱行业

1、冷链物流集装箱：医疗、水果牛奶等易腐食品运输，全球冷货海运贸易2021年将达到1.34亿吨，2024年将增长至1.56亿吨，海运易腐品冷藏箱化率将达到92%(中研数据)；中国是全球冷藏集装箱主要产地，其中中集占比50%以上、狮胜占比13%、马士基占比12%。(中集报表显示前三季共生产冷藏箱13万标箱，同比增长55%，集团于11月公告70亿元收购马士基中国的两家冷链集箱制造公司)，随着疫情的反复和生鲜电商迅速发展，国内医疗、易腐品冷链需求将迎来高速增长。

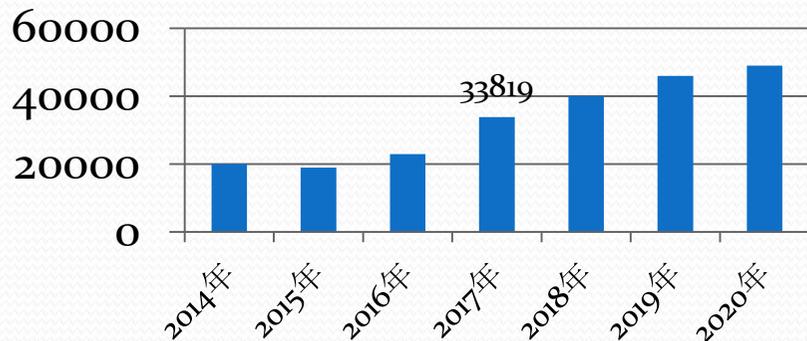
1.1 冷藏集装箱货物占比



1.3 目前国内冷链流通率远低于发达国家 (20年初数据)



1.2 中国冷藏车产量保持稳定增长 (辆)



四、特种集装箱的相关信息

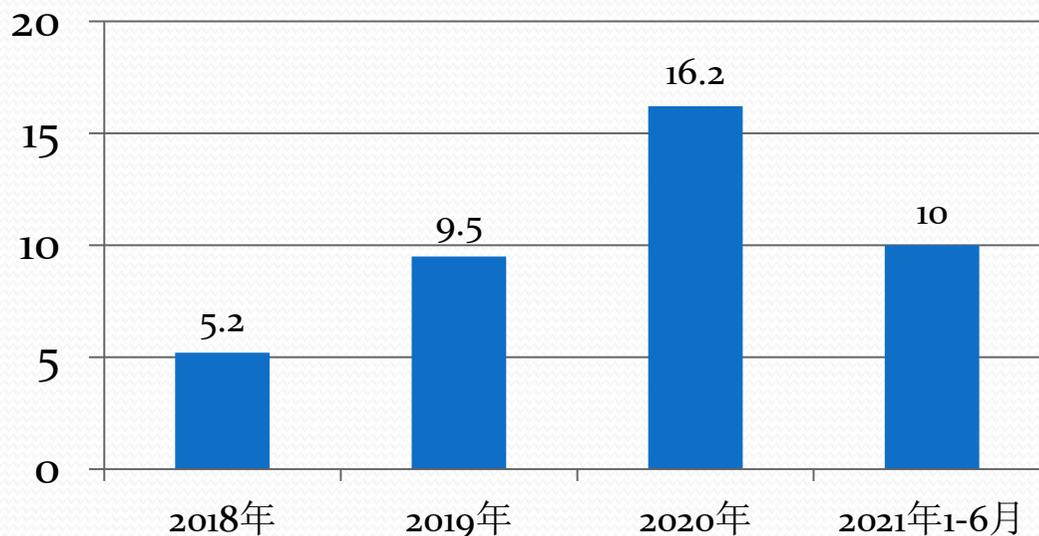
■ 需重点关注的特种集装箱行业

2、**电力储能集装箱**：集装箱储能系统（CESS）是针对移动储能市场的需求开发的集成化储能系统，其内部集成电池柜、锂电池管理系统，集装箱动环监控系统，并可根据卡户需求集成储能变流器和能量管理系统。储能类上市公司在机构调研过程中普遍看好储能行业前景，光伏、风电等新能源天然具有随机性、波动性特点，因此新型电力系统面临安全性和稳定性等挑战，在此背景下“新能源+储能”模式逐渐得到行业认可，中集亦在规划中加速新能源储能的“集装箱+”布局。

政策上有国家碳达峰碳中和30/60战略加持、新能源及新能源车电站、企业限电高低峰谷电需求等，2017—2020年我国储能锂离子电池出货量逐年增长，2020年中国储能电池出货16.2GW，2021年上半年储能装机10GW（5000个），预计2021—2030将新增储能170GWH，亚太地区增至326GWH（中研数据），根据储能集装箱每个40尺集箱充满电2000度/时，到2030年全球将有几十万个储能集装箱的需求。

国内外主要储能相关厂商集成商有Kokam、伊顿、巴斯夫、宁德、四方继保、比亚迪、亿纬、阳光电源、国轩、赣锋、中航、平高、上海电气、科陆、鹏辉、高澜、易事特等。

中国储能锂电池出货量（GWh）



四、特种集装箱的相关信息

■ 需重点关注的特种集装箱行业

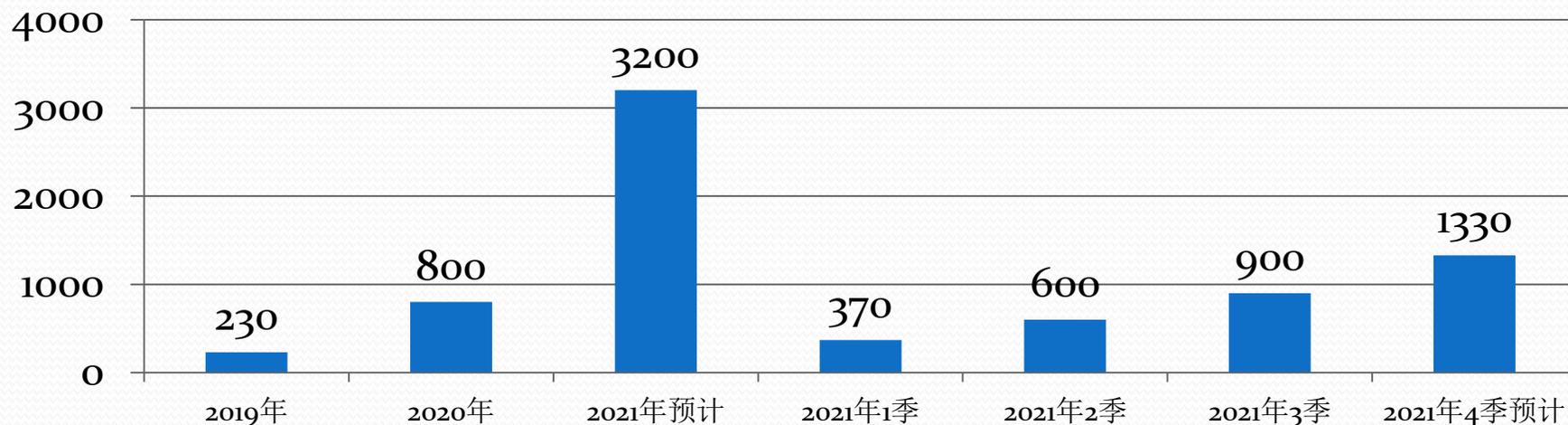
国内最大储能系统集成商阳光电源：国内最大光伏逆变器制造企业之一阳光电源从2014年开始发力储能业务做储能集成系统，全球性的逆变器客户与储能客户是重叠的，这是储能系统集成业务从去年到今年实现了爆发式增长的重要原因；阳光电源的全球渠道体系已初步搭建成型，今年户用逆变器爆发式上量，公司会利用渠道优势加速发展户用储能系统业务、户用光储一体化业务，预计这部分业务将成为未来的利润增长点。公司前三季度光储能业务海外收入占比达80%，市场占有率30%。

2021年8月31日国家能源局发布公告，明确新型储能和用户可调节负荷被正式列为并网主体，意味着在并网运行和辅助服务上，新型储能将获得独立的主体资格，同时国内十余省份陆续出台“强配”政策，储能将迎来快速发展的黄金时期。储能已成为公司快速增长的业务之一，后续增长有望持续。

公司2021募资36亿元，其中 24亿元投资建设年产100GW新能源发电装备制造基地项目，达产后公司光伏逆变器、风电变流器、储能逆变器产品产能将分别新增 70GW、15GW、15GW；

2021年阳光电源预计储能出货3.2GWh，相当于1600个特种储能集装箱。（东兴证券、国盛证券、中金研报）

阳光电源近年储能出货量走势GWh



四、特种集装箱的相关信息

■ 需重点关注的特种集装箱行业

3、**数据中心集装箱**：集装箱数据中心是SUN公司在2006年提出来的理念，随着第五代移动通信技术（5G）推进与商用，为互联网行业带来了新的流量增长点，以高密度快速提升计算能力，全封闭降低能源使用——集装箱数据中心成为顶级IT硬件商、服务商共同的解决方案；从集装箱数据中心概念提出到现今广泛应用，不过短短数年时间，这种一体化数据中心解决方案具有成本低、易运输、易搭建、易扩展、周期短、能效高、不苛求环境等的优势。

主要运营商和生产商如HP、IBM、SUN（已被收购）、Google、微软、华为、阿里云、盛大网络、网宿科技、银隆新能源、骆驼股份、华为、浪潮、世纪互联、天地云箱等；国内运营数据中心集中在环京津冀、长三角、粤港澳地区占50%以上份额。

集装箱数据中心的需求开始稳步增长，2018增长17.8%、2019增长18.2%、2020增长21%，并将在未来有加速增长趋势（中研数据）。



五、周边相关产业调研情况

部分相关企业探访信息汇总

1、宁波龙德润集装箱活动房生产业主：前一直在做集装箱式活动房，生意一般，按照3*6*2.75M尺寸普通的工地用低端的9000/个，高端办公用的18000/个，全部都是自己生产制造的简易式板房，箱壁普通镀锌板压制，带地板、隔热、电源线路布置，行业利润不高，受原材料价格影响大，如需按照标准集装箱改造，光空40尺箱子都需要5万，一般客户需求不多。



普通低端



普通高端



标准集装箱型

五、周边相关产业调研情况

部分相关企业探访信息汇总

2、宁波众拓集装箱科技有限公司业主：公司在中集园区内有地理优势，以前定制移动集装箱房为主的利润不高，主要周期较长还得负责户外安装，客户装饰细节挑剔等比较耗时麻烦，同期也在做储能集装箱，目前基本单子都已转为数据、储能箱体定制，生意较忙产能开足（均1个/天）；关于储能集装箱其它询问答复：

- 加工只包含隔热、总电路、部分支架、门窗灯等箱体改装，箱架自造，箱壁外协采购，都是按照标准集装箱要求做的。
- 主要客户为部分中集公司外溢委托业务、政府事业电力系统等。
- 40尺价格目前单价10万左右（空箱价近4.8万），在单个储能箱成品投入的占比小（一个锂电储能箱一般400多万），所以客户对箱体价格不敏感，利润也相对较高。
- 目前活动集装箱20尺的报价4.8万，含门窗电地板隔热等。
- 11月开始空集装箱价格都已开始下降，海外回流也增多。
- 普通企业购置储能集装箱较少，投入太大，靠峰谷电差价回报率不高。

工厂车间



储能数据集装箱



五、周边相关产业调研情况

部分相关企业探访信息汇总

3、宁波-舟山港集装箱码头管理人员：目前码头集装箱空箱已经比较多，未来可能会有更多的空箱从海外运回，运价和箱价都有很大回落，有听说中集和新华昌在都加大产能，供需已趋向平衡；对新投资集装箱生产持保留意见，至少在航运这块接下来回落的风险是比较大的，除非和船公司和租赁公司有长期稳定的订单。

4、宁波某纯外贸生产型出口企业主：集装箱船期和订箱目前已经缓和，宁波到美西线标柜运价也已从今年9月最高的18000多美元下降到现在的11000美元左右，目前产品出货一周左右就能安排上船，船期箱柜紧缺已大大缓解，之前市场运费和集箱行情暴涨有货代和船公司炒作成分，长期合作大客户不会涨得这么离谱，不被看重的零散短期小客户才可能会被接受高价，目前航运行情自10月高位回落后，很多头部船公司已开始有停航减航动作。

6、寰宇东方国际集装箱有限公司：母公司中远海发11月24日在投资者互动平台表示，公司积极拓展集装箱应用场景开发，目前已生产储能箱、水处理箱、医疗箱等特种箱，未来公司将继续积极探索集装箱科技，致力于发展智能制造，提升智能化、数字化水平；近期钢材价格有所下降，有助于降低公司原材料采购成本，目前集装箱价格保持相对稳定；近期与长荣海运签署订单约27500个集装箱，交易金额约为1.65亿美元（单价6000美元），订单饱满生产有序；公司上半年生产62万标准箱，截止三季度已超100万。

7、宁波新华昌运输设备有限公司：新华昌国内几大公司总产能合计已超过100万标箱/年，宁波公司只生产普通航运标箱，年产能25万，目前全公司单线双班产能已全部开足。

六、投资机会和风险

- **1、特种集装箱有投资机会：**主要在冷链集装箱、储能集装箱和数据集装箱、污水处理箱，这些品种会有个长期的稳步增长趋势，政策方面也有长期的扶持和鼓励，产品目前利润较高，抗风险能力强，受原材料起伏和紧缺影响还不太大，但需警惕风险是疫情结束后普通航运集装箱会有产能过剩，国内集箱生产寡头会把业务增长点转移到特种箱定制市场；中集、中远、新华昌、狮胜都在做特种集箱，只是由于疫情和供需关系把重心先放在紧缺简单的航运集装箱上，特种箱有外溢。
- **2、航运集装箱有投机风险：**航运类集装箱除非有船公司、租赁公司或者国内集装箱生产寡头的长期委托订单，就目前情况看不能作为长远业务的客户依靠，航运业随全球经济起落周期性比较强，加上这次突然爆发的疫情在国内受控，国外反复失控，造成原转移到东南亚的采购订单大量回流，航运平衡被打破，国际主要航运港口拥堵，空箱无法顺利回流等都是暂时现象，而且国内集装箱生产巨头都已扩大产能，产量也屡创历史新高，一旦疫情结束国内部分外贸订单转移，海外空箱大量回流供需趋于平衡，国内产能过剩将是必然的事情。

2021年前三大厂商航运集装箱产量统计分析

中集 预计全年	中远 预计全年	新华昌 预计全年	合计产能	2021年 需求预计	2022年 需求预计
<u>270万</u>	<u>140万</u>	<u>100万</u>	510万	600万	400万
				占比82%	占比128%

三大厂商2021年总产能占总需求82%，和疫情前的占比统计84%比较吻合，假设2022疫情受控后总需求回归到400万，那么仅三大厂商目前产能就占总需求的128%，还不包括大批回流的空箱和其他增产或上马的小厂商，预计产能将会明显过剩。

七、新型可折叠式集装箱

- **可折叠集装箱技术：**（信德海事网）一项新的可折叠集装箱技术将于2022年在芝加哥进行测试，在上海和芝加哥之间往返物流路线上进行。该技术将演示如何减少在港口进行卡车和铁路运输时的空箱搬运，同时减少集装箱码头和船舶上的空箱存储需求。今年共8.62亿TEU的集装箱抵达全球各个港口，而其中近27%是空箱。根据波士顿咨询公司的计算，将这些空箱运到目的地的成本约为200亿美元，通过使用可折叠集装箱，班轮公司可以节省高达57%的空箱内陆运输成本。
- **可折叠集装箱公司Staxxon LLC的首席战略官表示，**如果当前供应链难题足够大，实在是难以解决时，承运人和托运人就会选择投资这项新技术了。20英尺可折叠集装箱在疫情高峰期获得认证后，已经有几十个潜在的买家表示对其感兴趣，该公司正计划在明年将其投放市场。



八、分析结论

可以参与电力、储能、数据、冷链等特种集装箱项目，鉴于行业入行门槛不高，关注的投资者众多，所以关键点是**必须确保有中集、中远等寡头客户长期稳定的业务合作订单**为前提，控制起始投资规模，待业务稳定后再议扩产，如没有此类资源优势则不建议跨行冒此风险。

九、参考内容补充

■ 同期同类企业投资发现

一、青岛西海岸新区王台镇有“物流装备生产项目”新投资项目，大概情况如下：

- 1、投资金额2000万人民币，总占地面积9000约平米，建筑面积7700平米；
- 2、项目产能4000个集装箱/年，劳动定员40人；
- 3、预计2021年11月开工，12月投产；
- 4、冲压、焊接、组装、总装、喷沥青等工艺设备车间4800平米；
- 5、打砂、喷漆、烘干等工艺设备车间1900平米；
- 6、有严格环保审批行政要求；

二、经网络查询及公司青岛办业务员杨海军实地调研回馈情况：

- 1、公司名称：青岛瑞君源集装箱有限公司，注册资本5000万，个人投资者；

主营：集装箱制造、维修；金属结构制造、物料搬运装备销售，集装箱租赁服务、货物进出口；

- 2、公司投资方关联：青岛瑞君源工贸有限公司；

主营：为货物进出口、集装箱制造、销售、租赁、维修、牲畜牵引车辆制造等；有做过垃圾处理箱业务；

- 3、公司经营以生产销售普通航运集装箱为主，截止到12月底前，工厂场地已建设完成，设备也已基本安装完成；

实拍照片：



***该公司已开工并有试投产，主要业务在航运集装箱，公司投资人及关联之前有类似业务基础，内容仅作参考。**

九、参考内容补充

■ 同期中集集团新动向

1、公司集装箱订单排产至春节放假前；

2、中集集团12月24日晚间公告，公司之全资控股子公司中集海洋工程与十家企业拟共同出资组建中国海洋工程装备技术发展有限公司（简称“中国海工技术”），注册资本为200亿元，中国船舶现金出资38亿元持股19%，中集海洋工程及其他参股公司分别现金出资18亿元持股9%。中国海工技术作为国内海洋工程装备领域的创新型专业技术公司，主要聚焦在海洋工程装备领域的工程技术研发；

3、2021年12月16日，中集来福士海洋工程、子公司深圳南方中集与烟台国丰集团进一步签署《关于共同设立烟台中集来福士海洋科技集团有限公司之合资经营合同》签约各方将共同出资注册成立烟台中集来福士海洋科技集团有限公司，共同推进深海产业的发展，注册资本50亿；

***中集近期在海工装备上将会有大的发展突破，如要投资集装箱领域，参与中集的海工集装箱平台业务也是一个选择，这个行业机会垄断性和资质要求高，观点：1、标准箱取决于能不能和中集等寡头有长期稳定的合作协议；2、合作对方有退出机制信用担保，否则投资风险较大；3、特种智能集装箱是投资主要方向不变。**

索引号	001008009005002/2021-186619		
组配分类	扩大有效投资	发布机构	市发展和改革委员会
生成日期	2021-12-15	公开方式	主动公开

宁波舟山港1-11月集装箱吞吐量已超去年总量

发布日期：2021-12-15 来源：市发展和改革委员会 访问次数:1 字号：【大 中 小】

11月17日，宁波舟山港全年累计完成集装箱吞吐量达2800万标准箱，较去年首次突破“2800万”提前34天；11月26日，累计完成2873万标准箱，超去年全年总量。目前，宁波舟山港对外持续织密航线网络，航线总数升至287条，较2020年末净增27条，创历史新高；对内，宁波舟山港持续发力海铁联运、江海联运及海河联运等多式联运通道建设。（交通处）



12月16日上午8时30分许，在宁波舟山港梅山港区集7号泊位，随着一只身披红装的集装箱在远程控制下被稳稳吊起并装上船，宣告宁波舟山港年集装箱运量首次突破3000万标准箱，进一步巩固了其世界第三大集装箱港口的地位。

■ 最新宁波舟山港集装箱吞吐情况：
2021年1月-11月均吞吐2800万/11.5=243.5万标箱/月
2021年11月17日-12月16日吞吐3000万-2800万=200万标箱/月
直观数据表明海运集装箱吞吐量在11-12月度有明显下滑；